



DSM
Maskinhandel



Maskinhandel og maskinutleie

Maskinhandel

I maskinhandelsmodulen har vi samlet en masse funksjonalitet for maskinselgeren.

Skreddersy dit helt eget rollesenter med overblikk over maskinsalgssorder og leads etc.

Få overblikk over maskinøkonomien for den enkelte maskinen ved hjelp av servicejournaler, maskinoversikt, innbyttmaskiner og maskinkonfigurator.

Hold styr på dine leads og tilbud med det innebygde CRM systemet, hvor du også kan opprette tilbud og ordrer direkte fra din tablett, mobiltelefon eller nettleser.

Integrer systemet med eksterne salgskanaler såsom Maskinbladet, TEC24, Tractorpool eller Mascus med flere.

Dine maskiner opprettes, slettes og oppdateres automatisk fra DSM systemet til online portalene via servicen "Webmachines".

Maskinkonfigurator

Maskinen er sentral i DSM-systemet. Via den innbyggede maskinkonfiguratoren kan du allerede i tilbudsfasen importere fabrikkmontert utstyr og maskiner fra produsentens nettside til konfigurasjon av den maskinen, som kunden ønsker.

Du kan skape et komplett overblikk over omkostninger og inntekter på den enkelte maskinen. Forkalkulasjoner kan enkelt utregnes ut fra en gitt kostpris, hvor du kan bestemme din fortjeneste på for eksempel 20% og dermed beregne en salgpris til kunden.

Når en maskin tas i bytte, er det angitt, hvilken maskin, den brukte maskinen er tatt i bytte med. Dermed kan man se, hvorvidt handelen er profitabel og man kan anvende opplysningene til å vise kjøps- og salgskjeder.

Tilbud kan opprettes automatisk med top- og bunntekster samt vedlagte salgs- og leveringsbetingelser. Underskrifter kan innhentes elektronisk via Adobe Sign.

Maskinutleie

Utleiningsmodul i DSM er et modul, hvor man kan opprette ordre på en eller flere utleiningmaskiner til en kunde.

Man kan foreta automatisk fakturering, enten det er på dags-, uke- eller månedsbasis, og man kan bestemme om leien fortsettes eller avsluttes.

Via menyen "Planlegning" i DSM kan man få et overblikk over, hvilke maskiner, som er utleid hvornår, og hvilke maskiner, som er til rådighet til enhver tid.

Man kan hurtig få opplyst den totale utleingsprisen for den enkelte maskinen og få utskrevet en ordrebekreftelse og en leveranseseddel til underskrift, når ordren opprettes.

Man kan også manuelt fakturere en utleingsordre, men også la systemet danne fakturaer automatisk med beregning av utleingsdager, forsikring med mere. Systemet fakturerer automatisk oppstartsbeløpet som for eksempel transport på den første fakturaen og sluttbeløp som for eksempel transport, rengjøring, service og drivstoff på den avsluttende fakturaen. Heretter utskrives en avhentning.

Man kan allerede ved ordrens opprettelse bestemme, om det skal opprettes en serviceordre og utskrives arbeidskort, når utleingsperioden avsluttes.

Man kan innleie maskiner til videre utleining. Man kan følge opp på inntekter og utgifter via diverse rapporter samt ved analyse via menyen innleiingsmaskinøkonomi og utleingsmaskinøkonomi.

CRM system

Du kan styre hele din salgsprosess med hjelp av det innebyggede CRM systemet, hvor du kan holde styr på potensielle kunder og tilbud.

Via kontaktkort kan du opprette salgsmuligheter og loggføre over, hva du eventuelt har avtalt med kundene.

Du kan få overblikk over, hva som er solgt til den enkelte kunde via debitor kortet. Og ønsker du å segmentere dine kunder i forhold til å sende nyhetsbrevene ut, kan du gjøre det ved hjelp av det innebyggede markedsføringsmodulen.

Her kan du også segmentere kunder i områder, når du for eksempel skal kjøre til et bestemt område av landet.

Om JMA

Vi er spesialister innen for IT-løsninger til maskinhandlere. Vi rådgiver om optimalisering av forretningsgangen, maskinkonfigurasjon, lageroptimering, servicehåndtering, økonomisk rapportering, kjedehandelsanalyser og masse mere. Vi kan sørge for utdanning, tekniske installasjoner og hosting - kort sagt alt vedrørende maskinhandlernes IT. Vi er den erfarne sparringspartner med nære relasjoner til både leverandører og bransjeforeninger.



JMA MASKINDATA AS

Sigurd Syrsvei 16
NO-3530 Røyse

Telefon: +47 41 555 111
E-mail: Iso@jma.no

www.jma.no
www.web-parts.com